



**Infraestructura
para el comercio global.
Compara múltiples opciones con costos totales
antes de mover tu carga.**

Neutral · Asset-light · Estandarizada.

Ronda Pre-Seed



**Infraestructura
TradeTech**



**SSoT
Fuente única de
información confiable**



**Capa para la toma de
decisiones del comercio
global**

Quiénes somos

ComexPoint ayuda a las empresas a importar y exportar comparando múltiples opciones logísticas con costos totales antes de mover la carga, y ayuda a los operadores logísticos a mover más embarques en menos tiempo.

Piensa en nosotros como el Bloomberg para el comercio global.

No movemos carga. Definimos cómo se toman las decisiones para moverlas.

El Problema

Cada importador lo enfrenta - Cada envío - Cada país.

Necesito mover mi carga.

- X Días de multiples mensajes para reunir 4 cotizaciones — 4 formatos distintos, imposibles de comparar
- X Elijo la más barata — parece ser la decisión más adecuada
- X USD 8.000 en costos adicionales descubiertos solo cuando la carga llegó — no queda más que pagar

La opacidad se volvió el estándar y para muchos, parte del modelo de negocio.
Y en todo el mundo es igual.

| La Solución

Un sistema. Visibilidad total de costos. Antes de mover la carga.

Múltiples
cotizaciones
estandarizadas
en segundos

Compara
operadores
lado a lado

Costo total por
adelantado
antes de mover
la carga

Reserva en
un clic

| ComexPoint es la cancha; ellos los jugadores. La cancha no compite — habilita.

TRACCIÓN

Infraestructura validada.
Crecimiento orgánico.
Lista para escalar.



USD 3,6M+

Valor comercial procesado



35

Embarques completados



31

Clientes únicos



50+

Operadores integrados



97%

Precisión cotizado vs.
pagado

Métricas clave de validación de nuestra infraestructura

VALIDACIÓN DE INFRAESTRUCTURA

- Plataforma desarrollada y operativa
- Red multi-operador funcionando
- Costos estandarizados antes del embarque
- Precisión operacional validada (97%)
- Modelo probado sin inversión significativa en crecimiento
- Clientes recurriendo

RECONOCIMIENTO INTERNACIONAL

- Respaldo oficial Autoridad Portuaria de Valencia (APV, España)
- Premio Iberoamericano de Innovación 2024, Abu Dhabi
- Top 60 Startup World Cup 2024, South Florida, EE.UU.
- Top 60 Entrepreneurship World Cup 2025, Riad



Toda la tracción fue obtenida de forma orgánica, con inversión mínima en adquisición de clientes y crecimiento comercial



Infraestructura probada.
Posicionados para escalar.

Modelo de negocio

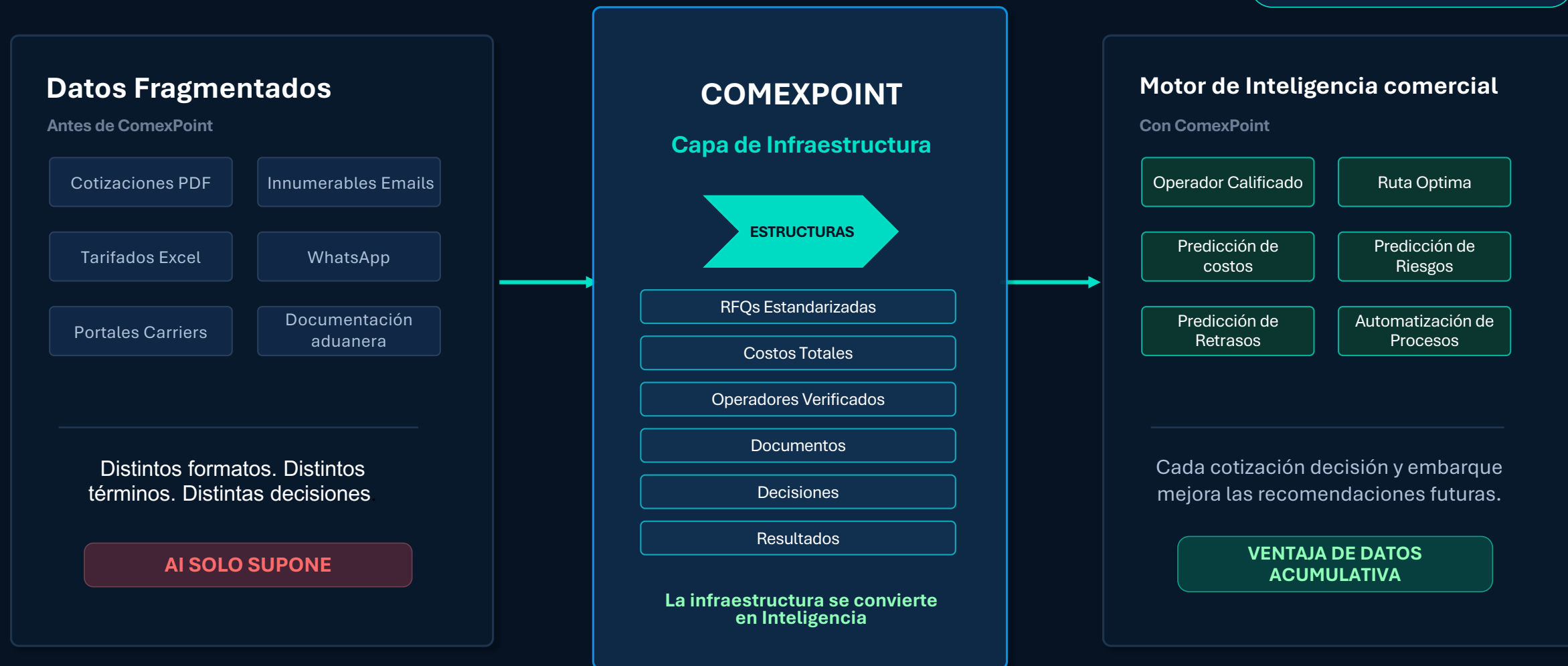
- Tarifa por transacción: mín. \$350 por envío, pago anticipado reduce significativamente el riesgo de impago. Margen transaccional alto.
- Suscripción SaaS: \$20 > \$150 > Enterprise. CRM, analítica y pipeline para operadores.
- ComexCoins — billetera-prepago (Q4 2026): elimina el riesgo de impago, genera flotante y fideliza.

- Costo marginal por envío $\approx$ \$0 | Margen neto objetivo: 68–75% a escala.
- Flexport 2025: ~1% de margen neto. Mismo ticket, distinta estructura. (Fuente: Sacra Research, abril 2025)

AI Comienza con la Arquitectura

No construimos otro asistente de IA. Construimos la capa de datos que la IA necesita para entender el comercio global.

**Infraestructura - AI
Construida sobre
datos propios**



Cada embarque hace mas inteligente a la plataforma

En IA no ganará solo el mejor modelo, sino quien posea los mejores datos comerciales propios

Vasco da Gama

Infraestructura de prospección y ventas nativa en IA, dentro de ComexPoint.

MOTOR IA DE CRECIMIENTO
Con datos propios de comercio

01 ORIGEN

La escasez nos hizo repensar el crecimiento

El capital limitado nos obligó a repensar el crecimiento. Más avisos traían más leads no calificados; más ventas, más personal. Necesitábamos escalar con más eficiencia de capital.

Eficiencia por diseño

02 POR QUÉ EXISTE

El crecimiento no debe escalar a la par del costo

VDG construye y califica continuamente bases de datos objetivo, detecta intención, prioriza oportunidades y las hace avanzar en el ciclo de ventas a escala.

Más pipeline, no más personal

03 QUÉ ES

Un motor de IA agéntica que prospecta, califica y convierte

Agentes de IA especializados identifican las empresas y contactos correctos, los enriquecen y califican, ejecutan el contacto, nutren oportunidades y las llevan a la conversión, escalando a humanos solo cuando es necesario.

Detectar · Calificar · Atraer · Cerrar

VDG convierte la adquisición de clientes de OPEX recurrente en infraestructura propia.

Oportunidad de mercado

Una industria de Trillones de dólares con una tasa de digitalización mínima.

\$10T+

TAM

Logística global

\$216B

SAM

Ventas de freight forwarding

\$100M+

SOM

Chile + USA (36 meses)

0,34% de cuota en Chile. 0,29% en EE.UU. Eso es todo lo que se necesita.

Chile es nuestro campo de pruebas. Construido para escala global.

Financiamiento

Ronda Seed de USD 1M | \$10M Post Money Cap

Es una ronda de activación, no de construcción.

Uso de fondos

40% — Crecimiento y conversión de ingresos

25% — Ingeniería y producto

20% — HQ en EE.UU. y escala global

15% — Operaciones y equipo

Resultados a 18 meses

13.500

Envíos/año Chile

\$4,7M

ARR

68%

Margen neto

USA

Entrada al
mercado

En camino a USD 100M+ de ARR potencial al mes 36.

Equipo

Las personas correctas. El momento correcto. Las ventajas injustas correctas.

Luis Contreras E. — CEO

- 30+ años en logística y comercio global
- Ex CSAV, Hapag-Lloyd, NACHIPA
- Construyó alianzas con DHL y FedEx
- Operador, ejecutivo e importador — desde adentro

Antonio Moya V. — CTO

- 25+ años en desarrollo de software
- PMP · Profesor en UC Valparaíso
- Construyó infra de USD 3,6M+ GMV con USD 220K

1+ año mapeando la logística global antes de escribir una sola línea de código.

Por que Ganamos



Las barreras son estructurales — no las funcionalidades — son las que crean la oportunidad.

Barrera estructural	 COMEXPOINT	Digital Fwd. <i>Flexport · Forto · YQNLINK · Nowports</i>	Tradicional <i>DHL · K+N · DSV</i>
Neutralidad — sin conflicto con otros operadores	✓	✗	✗
Digitaliza a cada operador en una infra neutral	✓	✗	✗
Los operadores confían — no competimos	✓	✗	✗
Capa de estandarización — sin lock-in	✓	✗	✗
Infraestructura propietaria de datos operativos de la red	✓	✗	✗
Sin stack heredado — nace como infraestructura	✓	✗	✗
Márgenes netos crecen con la escala — asset-light	✓	✗	✗
97% de precisión en landed cost calculado vs real	✓	✗	✗

Replicar nuestro modelo socavaría su propio modelo de negocio.

Hablemos.



Luis Contreras Espinoza — Fundador & CEO
Lcontreras@comexpoint.com
Mb. +56 9 97550354
www.comexpoint.com

**El comercio global nunca
tuvo una arquitectura única.
Nosotros la estamos
construyendo**

